

8. 郭冠宏先生 – 法律-事务律师

可能和很多香港的小朋友都一样
小时候有看剧集
之后会觉得做律师
上法庭是一件很「有型」的工作
而我自己小时候都比较喜欢说话
会从不同的角度思考问题
小时候我是一个喜欢和父母理论
是一个「一言九顶」的小朋友
所以我会觉得这份工作是很适合自己的性格
因为自己喜欢说话和思考
中学毕业后，和一班朋友报读大学时
很自然就报读法律学院的法律系
发现都是自己的兴趣和适合自己
最重要的是觉得香港是一个国际金融中心
读法律或经济相关的科目可能都适合自己的长远计划
而且香港邻近中国
最大挑战性是时间管理
每人每天只有 24 小时
你需要在这 24 小时撇除睡眠和吃饭的时间
如何可以有效地使用时间
对我自己来说
很多客户会事前给你一个时间表
告知你下星期要交什么文件
客人随时会加快进度
会令到你需要在很短的时间完成很多的工作
同时要做得正确

因为很多客户会想再次合作时
若第一次合作时做错了
就不会再与你合作
所以这个行业最主要是快狠准
我们做律师这个行业
主要分为两方面
一个是事务律师
另一个是大律师
而我从事的是事务律师
而事务律师会再分不同的范畴
我主要是做企业融资
企业融资是指代表客户在商场上做不同的收购
或者是融资相关的工作
如果是大型的项目
我们会帮私人公司做香港的上市
其实工作时间是星期一至星期五
9:30 到 6:30，不过很多时候都需要超时工作
甚至周末也需要工作
我们的工作性质主要是围绕和客人的会议
了解客户对项目最紧张的要点是什么
听完客人要求后
我们回到办公室后
开始草拟法律文件和做不同的着绩的调查
除了帮商业的客户
我们律师行都会做很多和公益相关的项目
例如：帮助弱势族群，连同大学生做一些训练
藉此告诉他们在社会上有什么基本人权
他们可以自己学习

对我来说

为什么我会选择从事企业融资律师(IPO)

主要原因是当我做见习律师时

就曾经帮过一间小型私人公司

由很小的规模发展到上市

这事对我来说是一个很大成就

最重要是就算这公司上市后

有很多项目都会和我们合作

这是客户对我们的团队的肯定，带给我很大的成就感

有时候

在新闻上见到一些财经记者报导

某某公司上了市

某某公司做合并

而你是有份参与这个项目

这是一个很大的鼓舞

我觉得未来发展是取决于香港在社会的地位

因为如果香港继续担当国际金融中心

和与中国有很多生意上的来往

对我们做企业融资的律师来说，会带来很多机会

虽然有人会说

人工智能、电脑会取代某一部份律师的工作

这点我是同意的

如简单的法律文件电脑能够先准备好

但有一件事

我认为电脑不能取代律师们的危机应变能力

和我们能够帮助客人想出最贴心的答案去达到客人的目的

这是电脑不能取替的

我觉得如果有兴趣从事律师行业的人

首先，要对法律有浓厚的兴趣

再者，不能抗拒要处理很多文件

和草拟很多文件

第三，需要非常小心

和非常勤力

因为若你不小心

在文件上的错漏

如漏了一个标点符号

这会对整个法律和整个项目造成很大的影响

第四，需要诚实和正直

因为从事这行业

客户信任你是因为你的诚信

如果你是贪小便宜或喜欢走快捷方式的人

这会对客户

和自己的长远发展不是一件好事